

TUS PRIMEROS 30 DÍAS CON EDN

Cómo usar EDN OS desde tu acceso hasta la revisión del Ciclo 30.



PRINCIPIO

No vengas a consumir información. Ven preparado para ejecutar. EDN IA analiza y propone. Tú decides, confirmas y avanzas.

Versión 1.0 · Octubre 2026

Tu primera misión no es llenar formularios

Antes de construir tu Perfil Maestro, queremos que confirmes que puedes entrar a EDN OS, revises tus materiales y llegues preparado para trabajar tu Ciclo 30 acompañado por el equipo EDN.

IMPORTANTE

No completes todavía tu Perfil Maestro por tu cuenta. Lo construiremos guiado durante la primera semana para que la información sea clara, útil y alineada al negocio real.

Haz solo estas 3 cosas

1. Entra a EDN OS y confirma que tu acceso funciona.
2. Revisa el Manual Maestro EDN, esta guía operativa y tu Ruta de Inicio.
3. Llega a la primera clase con una pregunta clara: ¿qué quiero cambiar en mi negocio durante los próximos 30 días?

Acceso

Dirección oficial:

<https://os.ivanmarinofficial.com>

- Usa el mismo correo con el que hiciste tu registro o compra.
- Si olvidaste tu contraseña, usa Recuperar acceso.
- Revisa Spam/Promociones y abre el enlace de recuperación más reciente.



Ruta de preparación previa a la primera clase.

Así se ve tu recorrido

Tu Ciclo 30 avanza de claridad a ejecución. No necesitas dominar todo desde el primer día; cada paso prepara el siguiente.

Momento	Paso	Resultado
Semana 1	Perfil Maestro + Diagnóstico	Comprender el negocio y elegir qué merece atención.
Semana 1	Meta 30	Definir un resultado concreto, medible y realista.
Semana 1	5 acciones	Convertir la meta en acciones claras con evidencia.
Semanas 1-4	Plan semanal	Distribuir el trabajo según tiempo, responsables y capacidad.
Cada día	Evidencia	Registrar qué hiciste, qué pasó y qué bloquea el avance.
Cada semana	Revisión	Aprender, corregir y volver a enfocar.
Día 30	Cierre	Comparar resultado vs meta y decidir el siguiente ciclo.

HUMANOS
CON IA
UN FUTURO REAL

PERSONAS • IA • RESULTADOS

TU RUTA DE INICIO
CICLO 30 · PRIMERA SEMANA
El Perfil Maestro se construye guiado en clase.
Antes de eso, solo prepara el terreno.

APRENDER
IMPLEMENTAR
EVOLUCIONAR
RESULTADOS REALES

MAS
HUMANOS
MAS POSIBILIDADES

IDEAS
HERRAMIENTAS
PERSONAS
RESULTADOS
UN FUTURO REAL

01 |
ACCESO Y ORIENTACIÓN
Entrar a EDN OS y confirmar que todo funciona.

02 |
PERFIL MAESTRO
Se construye guiado durante la primera semana.

03 |
DIAGNÓSTICO
Claridad sobre dónde estás y qué está frenando el avance.

04 |
META 30
Definir una prioridad concreta para los próximos 30 días.

05 |
PLAN SEMANAL
Convertir la prioridad en acciones ejecutables.

06 |
EVIDENCIA Y REVISIÓN
Medir, corregir y avanzar con visibilidad.

IMPORTANTE: No intentes llenar todo solo. La implementación del Perfil Maestro se guía dentro del proceso.

DISCIPLINA
ENFOQUE
ACCIÓN
LIBERTAD

EDN IA analiza y propone. Tú decides, confirmas y avanzas.
Prepárate para ejecutar, no solo para consumir información.

IDEAS
PERSONAS
NEGOCIOS
UN FUTURO REAL

CICLO 30 | PÁG. 2 DE 2

Ciclo 30: primera semana y ruta de ejecución.

Construye tu Perfil Maestro guiado

El Perfil Maestro describe cómo funciona tu negocio hoy. Separa hechos, números, contexto, equipo, oferta, clientes y objetivos. Es la memoria base con la que EDN IA trabajará durante tu Ciclo 30.

En clase

- 4. Responde con datos reales. Si no conoces una cifra, escribe «Por medir».
- 5. Revisa productos, clientes, equipo, dinero y objetivos.
- 6. Corrige cualquier dato que no represente tu realidad.
- 7. Confirma y guarda solo cuando estés de acuerdo con lo entendido.
- 8. Prepara la Memoria Maestra cuando EDN OS lo indique.

NO INVENTES PARA AVANZAR

«Por medir» es una respuesta válida. Un dato desconocido puede medirse; un dato inventado contamina el diagnóstico y las decisiones.

Luego solicita tu diagnóstico

EDN OS analiza cinco fases oficiales:

Fase EDN	Qué observa
START UP	Ventas y flujo de dinero.
CRECIMIENTO	Marketing y aprovechamiento de recursos.
ESCALA	Talento, responsabilidades y libertad del dueño.
CULTURA	Liderazgo, valores y equipo.
CREATIVA	Planificación y tiempo para trabajar sobre el negocio.

Un resultado claro para 30 días

EDN conversa contigo antes de convertir la dirección del negocio en tareas. Tu meta debe permitir saber, al final del ciclo, si avanzaste y qué aprendiste.

9. Explica qué quieres lograr. «Mejorar el negocio» es demasiado amplio.
10. Aclara el punto de partida: ¿qué está pasando hoy?
11. Define cómo se medirá el avance y qué evidencia demostraría el resultado.
12. Confirma responsables, tiempo disponible y presupuesto.
13. Revisa la propuesta con EDN. Si hay contradicciones, acláralas.
14. Confirma la meta únicamente cuando tenga sentido para ti y tu negocio.

META 30

Una prioridad. Un resultado. Treinta días. Lo suficientemente desafiante para provocar cambio y lo suficientemente concreto para poder medirlo.

Genera tus 5 acciones

- Cada acción debe contribuir directamente a la Meta 30.
- Debe indicar qué hacer, quién responde, plazo y criterio de evidencia.
- Revisa las cinco antes de guardar.
- Guardar el plan no significa que la acción esté hecha; significa que ya existe un compromiso visible.

Convierte la estrategia en calendario

EDN distribuye tus acciones según disponibilidad real. El objetivo no es llenar tu agenda: es proteger la capacidad necesaria para ejecutar lo importante.

15. Abre Mis semanas y días.
16. Define días y minutos reales disponibles.
17. Incluye otra persona solo si su tiempo y responsabilidad están acordados.
18. Pulsa Proponer mis cuatro semanas.
19. Revisa resultado semanal, tareas, día, responsable, minutos y criterio de cumplimiento.
20. Confirma y guarda solo si el calendario es viable.

RESERVA CAPACIDAD

No programes el 100 % de tu tiempo. Deja espacio para imprevistos, decisiones y correcciones. La ejecución necesita margen.

Tu semana EDN

Momento	Enfoque
Lunes	Prioridad + tareas clave
Martes-Jueves	Ejecución + evidencia
Viernes	Cierre y revisión semanal
Cada día	Guardar avance y bloqueo

Registra lo que realmente pasó

EDN no trabaja con intención solamente. Trabaja con acciones, resultados y evidencia guardada.

Estado	Cuándo usarlo
NH · No hecho	Todavía no empiezas.
EP · En progreso	Avanzaste, pero falta cumplir el criterio.
H · Hecho	Cumpliste el criterio y registraste resultado y evidencia.

En cada tarea

- Escribe Resultado y evidencia.
- Registra bloqueos o decisiones pendientes.
- Pulsa Guardar avance de esta tarea.
- Espera confirmación antes de salir.
- Escribir en un campo no equivale a guardar.

VISIBILIDAD = RESPONSABILIDAD

Una tarea terminada no demuestra por sí sola que alcanzaste la meta. La evidencia permite revisar, aprender y corregir sin depender de memoria o percepción.

Aprende, corrige y vuelve a enfocar

Cada semana revisa lo que ocurrió antes de decidir qué hacer después.

Preguntas de revisión

- ¿Qué resultado real produjo esta semana?
- ¿Qué acción movió más la Meta 30?
- ¿Qué se quedó bloqueado y por qué?
- ¿Qué dato todavía está «Por medir»?
- ¿Qué debo dejar de hacer, continuar o corregir?
- ¿Cuál es la prioridad de la próxima semana?

EDN IA + CRITERIO HUMANO

EDN IA analiza patrones y propone opciones. Tú aportas contexto, relaciones, criterio y decisión. La revisión es una conversación, no una sentencia automática.

Guarda tu revisión

Guarda la reflexión diaria y la revisión semanal en sus secciones correspondientes. Cada guardado tiene su propia confirmación.

Compara tu meta con lo conseguido

Antes de pedir la revisión del Ciclo 30, confirma que tareas, notas, cierres y evidencias estén guardados.

21. Abre EDN Aprender y decidir.
22. Indica el resultado obtenido, cifras o hechos conocidos y dónde se comprueban.
23. Si falta un dato, dilo. Si es una prueba, identifica claramente la simulación.
24. Pulsa Revisar mi ciclo con EDN.
25. Lee la comparación con la meta, la evidencia y los datos pendientes.

Resultado	Cómo entenderlo
Logrado	La evidencia disponible sustenta el criterio de la meta.
Parcial	Existe evidencia de una parte del resultado.
No logrado	La información indica que no se alcanzó el criterio.
Por comprobar	Todavía falta evidencia suficiente.

Cerrar no significa ganar

Cerrar significa terminar ese ciclo y registrar la decisión. No significa que automáticamente hayas alcanzado la meta.

Prepara tu siguiente ciclo

La continuidad empieza con aprendizaje, no con repetir automáticamente lo mismo.

- Actualiza los hechos que cambiaron en tu Perfil Maestro.
- Actualiza el diagnóstico cuando corresponda.
- Revisa tiempo, responsables y presupuesto.
- Usa el cierre anterior para decidir continuidad, ajuste o una nueva prioridad.
- Vuelve a elegir, revisar y confirmar la meta.
- Genera nuevas acciones y calendario.

CONTINUIDAD

Tu Gran Meta orienta los ciclos. Cada Ciclo 30 convierte esa dirección en una prioridad ejecutable, medible y revisable.

No pierdas avances

Si ocurre esto	Haz esto
No recibo el correo de acceso	Revisa spam, correo escrito y usa solo el enlace más reciente.
El enlace caducó	Solicita uno nuevo y abre el más reciente.
El diagnóstico pide actualización	Revisa Perfil Maestro y actualiza el diagnóstico.
Un botón no hace nada	Comprueba campos obligatorios y si otro proceso sigue trabajando.
La propuesta tarda	Mantén la pantalla abierta y conserva tu texto antes de reintentar.
No sé si se guardó	Recarga después de la confirmación y comprueba lo registrado.
No puedo marcar Hecho	Registra resultado y evidencia; si falta criterio, usa En progreso.
La propuesta no representa mi negocio	Corrige el dato o explica la contradicción antes de confirmar.

Cómo pedir ayuda a EDN

Comparte el nombre del negocio, la sección, el botón que pulsaste y el mensaje exacto. Si envías una captura, oculta información privada. Nunca envíes contraseñas ni enlaces de recuperación.

Tu rutina sencilla

AL EMPEZAR EL DÍA

Mira la tarea que más mueve tu Meta 30.

AL TERMINAR

Guarda qué hiciste, resultado, evidencia y bloqueo.

CADA SEMANA

Revisa qué aprendiste, qué corriges y cuál es la próxima prioridad.

AL CERRAR EL CICLO

Compara resultado vs meta y decide el siguiente paso.

Visibilidad = Responsabilidad.

Ejecuta. Mide. Corrige. Escala.